

データセンターの成長戦略 IR DAY 2022



本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明は、現在当社の経営陣が入手している情報に基づいて行った判断・評価・事実認識・方針の策定等に基づいてなされもしくは算定されています。

また、過去に確定し正確に認識された事実以外に、将来の予想及びその記述を行うために不可欠となる一定の前提(仮定)を用いてなされもしくは算定したものです。将来の予測及び将来の見通しに関する記述・言明に本質的に内在する不確定性・不確実性及び今後の事業運営や内外の経済、証券市場その他の状況変化等による変動可能性に照らし、現実の業績の数値、結果、パフォーマンス及び成果は、本資料及び本説明会におけるご説明に含まれる予想数値及び将来の見通しに関する記述・言明と異なる可能性があります。

本日の登壇者





Sharad Sanghi
Acting Senior Executive Vice
President, Data Center and
Marine Cable, NTT Ltd.

Managing Director, NTT Ltd.
India



鈴木 康雄
Executive Vice President,
Data Center Service
NTT Ltd.



Doug Adams
President and CEO,
NTT Global Data Centers
Americas, Inc.

本日のプレゼンテーション要旨



NTTのデータセンター事業は、積極的な投資をグローバルで加速することにより、継続的な成長を実現

NTTグローバルデータセンターは、世界トップクラスの拠点展開を行っているだけでなく、NTTグループ各社との連携により、データセンター専業の事業者では提供できないフルスタックソリューションをワンストップで提供し、差異化を実現

データセンター事業は、これまでの実績に裏打ちされるように非常に安定した高収益・高利益の ビジネスであり、今後もさらなる成長が期待できる事業

サステナビリティは、事業の核として位置付けられており、今後全データセンターへ展開して、全てのお客様に提供可能とすることにより、サステナビリティ分野のリーダーを目指す

革新的な冷却技術や、柔軟性の高いモジュール設計により、ハイパースケーラーから企業ユーザに至る 様々なお客様の需要に応えることが可能で、かつエネルギー効率の高いサービス提供を実現



データセンターの成長戦略 IR DAY 2022

Executive Vice President
Data Center Service, NTT Ltd.
鈴木 康雄

Contents



01

市場動向

02

拠点展開の状況

03

収益と設備投資

04

差異化戦略

05

データセンター を要とした GTM戦略

06

成長戦略

07

サステナビリティ アメリカでの事例 の取組み

80

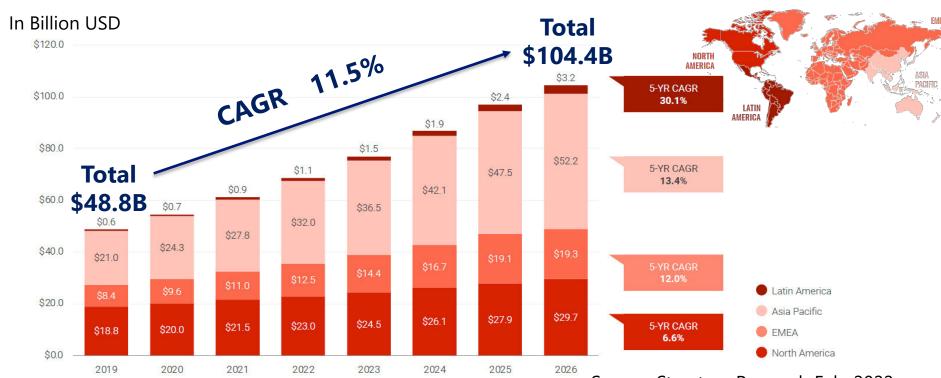
市場動向

市場成長の予測

Copyright NTT CORPORATION



APAC地域は特に大きな成長が予想され、 グローバル年平均成長率は11.5%と見込まれている



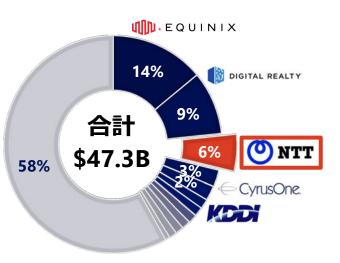
市場におけるNTTのポジション



データセンター事業者シェア 1

Global IDC MarketScape Vendor Assessment

	事業者		
1	Equinix		
2	Digital Realty		
3	NTT GDC		
4	CyrusOne		
5	KDDI		
6	Cyxtera		
7	Flexential		
8	CoreSite		
9	QTS		
10	Switch		
	Others		



参照リンク:

<u>Leader in worldwide colocation and interconnection services (global.ntt)</u>

データセンター事業者で NTTは世界第3位

IDCによる評価で リーダーポジションを獲得

拠点展開の状況

データセンター 拠点

20+国/地域 93 拠点 141 棟

1,073 MW IT Power (提供済み) + 702 MW (計画中)

Americas

ヒルズボローサクラメン ベイエリア| ダラス | シカゴ アッシュバーン

EMEA 4 イギリス | ロンドン

フランクフルト| ミュンヘン ベルリン | ハンブルク | ボン オランダ | アムステルダム スイス | チューリッヒ オーストリア | ウィーン スペイン | マドリード 南アフリカ | ヨハネスブルク

India

APAC

東京 | 大阪 | 京都 |香港|上海 シア | サイバージャヤ タイトバンコク ナム | ホーチミンシティ | ハノイ インドネシアージャカルタ

299MW 提供済み

+292MV

計画中

371MW

提供済み

+90MW 計画中

138MW 提供済み

+277MW 計画中

265MW

提供済み

計画中

+43MW

2022年8月時点の情報

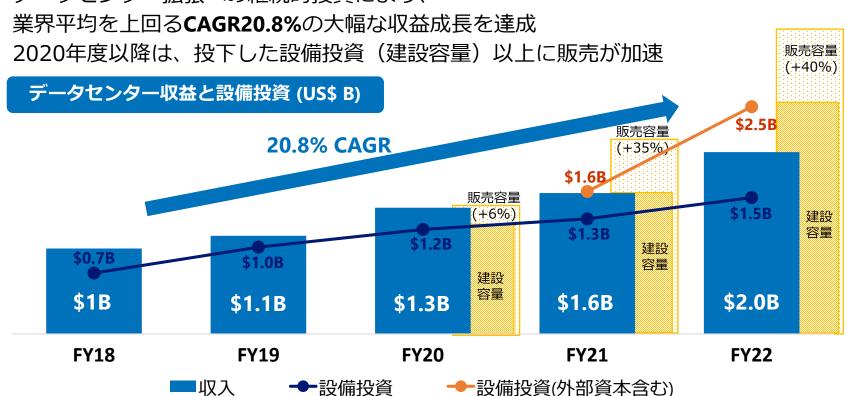
NTT Com及びNTT Ltd. Groupで所有するデータセンター専用ビル(第三者とのJV含む) 上記の情報は今後変更されることがあります。

収益と設備投資

データセンター収益と設備投資(FY18-22)*



データセンター拡張への継続的投資により、



^{*} FY22の収入と投資額は現時点の見込み値。

差異化戦略

競合との比較



	A社	B社	C社	D社	O NTT
ホールセール、Retail向け データセンター	\bigcirc	②	②	②	
ハイパースケーラー 向けデータセンター	②	②	⊘	②	②
Build to Suit (オーダーメ イドデータセンター)	×	②	②	8	Ø
クラウド接続	②	②	②	②	②
グローバルNW接続	②	×	×	8	②
マネージドサービス	×	8	8	8	Ø
アプリケーション サービス	8	8	8	8	⊘

競争力強化に向けた取り組み



コロケーションのみならず、ネットワークの接続性やマネージドサービスなど、 競合にはないフルサービスプロバイダーとしての強みを生かし、 エンタープライズからハイパースケーラーまで幅広い顧客を獲得していく

カスタマーエクスペリエンス

- フルスタックITソリューション
- クラウドサービスへの接続性
- グローバルー元対応





サービスポートフォリオ拡充

- 第三者資本を活用した投資拡大
- 2030年に100%再工ネ達成
- Tier2市場への進出

運用品質

- サービスの標準化
- 継続的なプロセス改善
- 新技術や自動化による効率化



満足度向上

顧客満足度の向上だけでなく、 従業員の満足度やパートナーと の関係性向上へも注力

データセンターを要としたGTM戦略

フルスタックサービスの強み



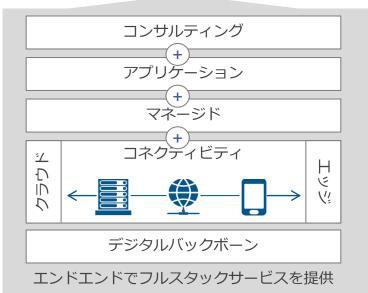
データセンターをコア基盤として、コネクティビティからマネージドサービス・コンサルティングまでフルスタックで様々な業界へ提供





IT サービス& コンサルティング

エッジtoクラウド ソリューション





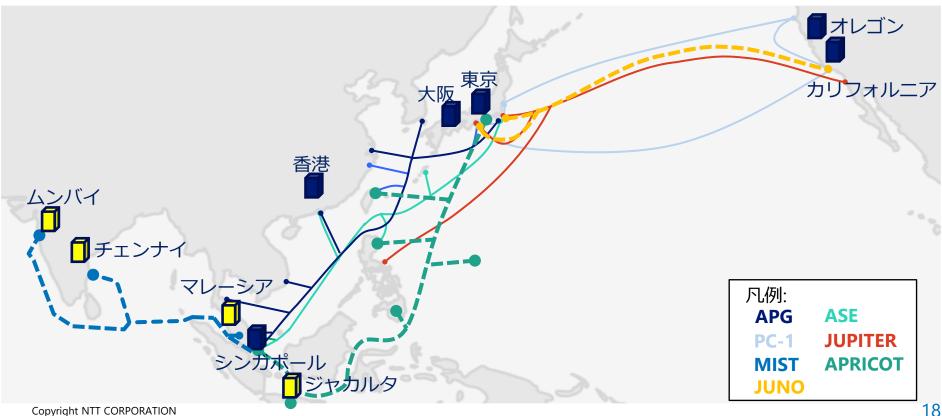


デジタル フルスタック ソリューション

データセンターと海底ケーブル



海底ケーブルに直結することで、クラウド事業者向けに低遅延のサービスを提供。またクラウド サービスとの相互接続ポイントとして、企業ユーザー向けに高付加価値のデータセンターを提供



成長戦略

拠点拡大戦略



- 地域ごとの特性を踏まえた拡大戦略を通じて、データセンター事業の成長戦略を推進
- 日本は主要市場の一つとして、旺盛な需要を取り込むために投資を加速

AMERICAS

最大市場に合わせたフットプリントの拡大による 需要の取り込み



EMEA

主要市場のドイツでの 強みを生かし、Tier2 都市を含め投資拡大



INDIA

先行者利益を享受しつつ、高成長市場に 合わせ投資拡大



APAC

各国の特性を踏まえ た成長戦略に沿って 投資拡大





自社開発

長年の構築・運営ノウハウを活用した、自社開発のデータセンターを拡大



土地の先行取得

M&A

需要を見越した土地への先行投資を通じて、長期的な成長を実現

新たな地域への進出オプションとして、M&Aも視野に入れ検討

グローバルデータセンター:地域の需要に合わせて投資を継続

NTTのデータセンターは、引き続き以下の新規拠点を追加予定



FY2021

アメリカ



SV1 データセンター **16MW**



アッシュバーン VA5 データセンター

ヘメル・ ヘムステッド 4 データセンター

24MW

イギリス



フェニックス チューリッヒ 1B PH1 データセンター データセンター **36MW** 10MW





インド



ドイツ

ベルリン 2 A/B データセンター **24MW**



マドリード 1 データセンター 6.3MW

インドネシア

FY2022

ジャカルタ 3 データセンター 15.2MW



人ンバイ 8 データセンター **24MW**

マレーシア



ドイツ

データセンター **12MW**

ドイツ



データセンター 7.5MW



データセンター **12MW**

南アフリカ

32MW



インド

ナビムンバイ 2 データセンター 83MW

インド

インド

ナビムンバイ 1B データセンター 30.4MW

インド



チェンナイ 2 データセンター 22.4MW

インド



ベンガルール 3 X データセンター 9.6MW



ウィーン 10 データセンター 5.3MW



アッシュバーン VAR

データセンター 15.5MW

ドイツ

ボン 1B

データセンター

4.8MW

FY2023



サイバージャヤ 6 データセンター 7MW

FY2025

ドイツ

フランクフルト 4E/F/G

データセンター **36MW**

FY2024

インド



データセンター 22.4MW

インド



ムンバイ 9 ナビムンバイ 1C データセンター データセンター 41.6MW 25.6MW

アメリカ



VA6/7 データセンター 60MW

アメリカ



ダラス TX2/3 データセンター **72MW**

アメリカ



ヒルズボロ HI2 データセンター **36MW**



フェニックス PH2/3 データセンター **72MW**



ホーチミン 1 データセンター 6MW



ナビムンバイ 1D データセンター **16MW**



京阪奈 データセンター 30MW



ロンドン 1B データセンター **32MW**

日本における成長戦略 - 京阪奈



京阪奈にあるNTT研究所内に新たに計画している30MW規模のデータセンター 総務省による「データセンター、海底ケーブルなどの地方分散によるデジタルインフラ強靭 化事業」の認定を受け、デジタルインフラの地方立地を支援する事業としてデータセンター 建設を行い、2025年に竣工予定。今後、他エリアへの展開も計画





外部資本を活用した投資拡大戦略



外部資本活用によるメリット







BOM 8



- •ムンバイ中心部における 24MWの開発プロジェクト
- •2021年6月に東京センチュ リーとJV組成発表







NAV2



- •ムンバイ郊外における約 300MWのキャンパス開発 プロジェクト
- •2021年11月に東京セン チュリーとJV組成発表

HCMC

ベトナムのホーチミンにおける6MWの開発 プロジェクト



•2022年3月に現地大手SI事業者のODTekと のJV組成発表

4) US/Europe

•2022年4月にMacquarie Asset



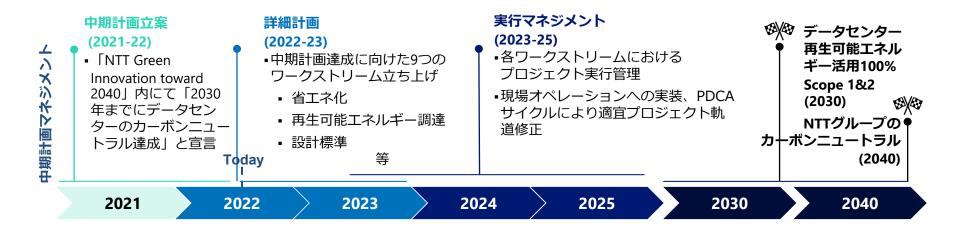
Managementとの間で、欧州とアメリカに

MACQUARIE 保有するデータセンターに関する戦略的 パートナーシップを締結

サステナビリティへの取組み

サステナビリティへの取組み





<参考>データセンター(全世界)における 再生可能エネルギー活用割合

FY21	FY22(予測)	
28.8%	38.7%	

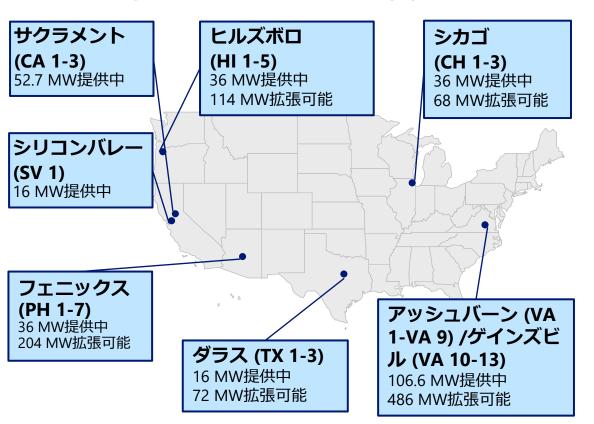
アメリカでの事例



NTT GDC Americasの事業展開



7つの主要な市場で13のデータセンターを提供中



主要企業統計

7の米国市場

13のデータセンター提供

99_{MWを既に今年度受注}

299MWを提供中 (ITロード)

480+の顧客数(GDCA全体)

500+の従業員

6億8000万ドルの設備投資

750+ MWの拡張容量M

モジュラー設計



共通のモジュラー設計を採用することにより、各データセンターでの在庫を最小限に抑え、需要に応じて迅速かつ柔軟に構築することが可能。またこれにより、急遽発生した需要に対しても他サイトの機器を活用することが可能

高品質

迅速

柔軟

低コスト









NTT GDC 米州リージョンの競争戦略



過去5年間にわたり、米州リージョンの事業強化に向けて以下の取り組みに注力

选 人材

顧客との関係構築・深化に秀で た専門の営業チームと、データ センター業界で経験・実績が豊 富なリーダー

∰ 提供エリア

米国の主要マーケットへのエリア拡大を目指し、過去3年間で5つのマーケットへ新たに進出

顕在化した需要にフレキシブル かつ迅速に拡張できるモジュー ル設計を採用するともに、企 業・クラウド事業者どちらにも 対応したサービスを提供

NTTグループのシナジー により、データセンター 専業事業者には提供でき ないフルスタックソリュ ーションを提供

NTTのバリュー

重点顧客

※ 製品

顧客と長期的な関係を構築する ため企業・クラウド事業者を重 点ターゲットに、マーケティン グ・販売活動を展開

経験豊富な幹部人材



各分野で経験豊富なリーダーが、 NTT GDC Americasの事業を牽引



ダグ・アダムス

最高経営責任者

- GDC Americasに設立以来23年間在籍
- ・ リレーションシップと事業拡大を担当



ベン・スチュワート

オペレーション担当上級副社長

- 沿岸警備隊で25年の経験を持ち、データ センター業界で20年の経験
- データセンター設備の運営・維持管理の 責任者



和田崇裕

経営企画担当副社長

- NTT在籍26年で、データセンター業界 には10年間従事
- NTT GDC Americasへの投資担当責任者



ジョー・ペース

戦略企画担当上級副社長

- ・ 空軍に20年在籍し、データセンター業界 で8年間従事
- 不動産取引を監督し、特命事項の責任者



ジョー・ゴールドスミス

- 営業担当上級副社長兼最高収益責任者
- 業界で21年の経験を持つベテランで、4つの 異なる会社で幹部を歴任
- 市場拡大戦略と全世界のクラウド事業者営 業戦略の実行責任者



メーガン・クラフカ

財務担当上級副社長兼最高財務責任者

- ・公認会計士として22年間の実務経験を有し、データセンターで12年間従事
- 財務分析の監督責任者



ブリタニー・ミラー

- 建設担当副社長
- 建設、契約、データセンターのサプライチ エーンマネジメントで16年の経験
- 建設プロジェクトの責任者として業界標準 のデータセンター建設を主導



ブルーノ・ベルティ

プロダクトおよびGTM担当上級副社長

- データセンターのコロケーションとSaaS の実装に19年の実績
- 製品戦略と最適化の実行責任者



デニス・ハナン

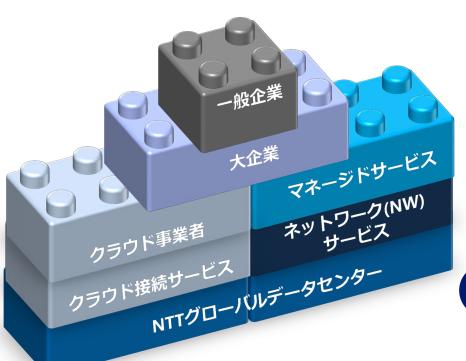
法務・人事担当上級副社長

- 27年の弁護士経験があり、20年以上の不動産取引の経験
- ・ 法務・ガバナンス、人事、リスク&コンプライアンスの統括責任者



NTTグローバルデータセンターの優位性







クラウド事業者向けに業界最高 水準のデータセンターを提供



クラウドサービスへの接続や NTTによるネットワークやマ ネージドサービスによる差異化



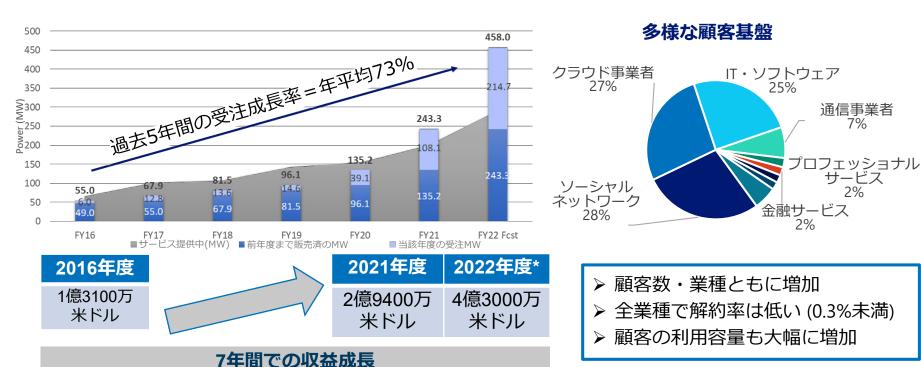
データセンターを起点とした フルスタックサービス で差異化

NTT GDC Americasの事業成長と拡大



7%

NTT GDC Americasでは、GTM戦略の継続的なブラッシュアップにより、直近5年間で新規マー ケットでの新規顧客の獲得を実現し、またスケールを重視した事業展開により、急成長を実現



NTTデータとの協業



NTTデータとの協業により、NTT GDC Americasのデータセンターを、アドバイザリ、実装サービス、運用代行等のサービスを、 プライベートクラウドソリューションを求める企業に対し一元的に提供

データセンター

- 1. コロケーション
- 2. インフラ監視
- 3. クライアント環境
- 4. クライアントアクヤス
- 5. 変更管理

スマートハンズ

- 1. 発送/受取
- 2. オンサイトサポート
- 3. メンテナンス

コンピューティング

- ハイパーバイザを含むプラットフォーム管理
- 2. プラットフォーム監視
- インシデント・イベント管理
- 4. ゲストシステム管理者

ネットワークサービス

- 1. NTTネットワーク依存性の ための接続サポート
- 2. ネットワークのリファイン

ストレージ/バックアップ

- 1. ストレージ基盤の管理
- 2. ストレージ報告書
- 3. バックアップ基盤のF管理
- 4. インシデント・イベント管 理
- 5. ストレージとバックアップ の管理

情報セキュリティ

- 1. セキュリティ制御の支援
- 2. 監査サポート
- 3. セキュリティ設定の検証
- 4. セキュリティとコンプラ イアンス

災害復旧

- 1. コンポーネントDRの マニュアル
- 2. テスト・演習へ参加
- 3. DR手続きの支援

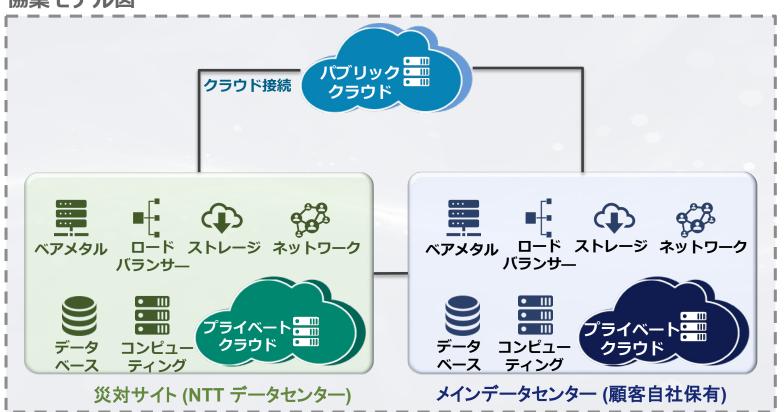
移行サービス

- 1. プロジェクト管理
- 2. クライアント教育
- 3. アカウント管理の確立
- 4. 移行サービス

NTTデータとの協業



協業モデル図



ケーススタディ





iland社は、顧客の基幹ITシステムを、安全で、保護された、復旧容易なクラウド基盤へ移行することを支援するIT事業者

- 以下の要件を満たすNTT GDCのテキサス1データセンタ(500kW)利用
 - 拡張スペースを保証 ケージで囲われたIT環境の隣に拡張用地確保
 - 柔軟な接続オプション 複数の主要通信事業者からインターネット へ接続可能
 - カスタムセキュリティ機能 サーバは完全に密閉されたケージに収容され、不透明なシールドで覆われ、ケージ内部および出入口に監視カメラを装備
 - **リモートハンズ・監視** 現場のNTT技術者が必要に応じて迅速に問題を解決
- グローバルで事業を展開するクラウド事業者は、世界中の主要な商業都市とその近郊にデータセンターを展開する事業者を信頼できるパートナーとして求める傾向

「我々のクラウド基盤の可用性と顧客の重要データの安全性確保のために、クラウド展開に地理的な多様性が必要です。NTTは、我々がデータセンター事業者に求める顧客重視の姿勢と世界中への展開の両方を持っています。」

グンテ・オルシー二氏 11:11 Systems社 最高戦略責任者

NTT GDC Americasでの実績により、欧州でロンドン1データセンター(250 kW)を受注